



Nissan gépjármű értékesítési tanácsadó

Cégcsoportunk több mint 15 éves szakmai múlttal rendelkezik és kiemelkedően teljesít az új gépjármű kereskedelmi és szolgáltatási területen. Fontos számunkra a folyamatos fejlődés mellett ügyfeleink és kollégáink megbecsülése.

Azt gondoljuk erről a pozícióról, hogy a gépjármű értékesítés egy olyan hivatás, amiben megfelelő támogatással és kellő tehetséggel a kollégák kimagasló sikereket érhetnek el.

Feladatok:

- Új Nissan gépjárművek, tartozékaik, finanszírozás és biztosítás értékesítése
- Ügyfeleinkkel való aktív kapcsolattartás, igényeiknek feltérképezése és személyre szabott árajánlatok készítése
- Értékesítési folyamat minőségi követése
- Készleten lévő és bemutató autók meghirdetése
- Beérkező autók átvétele és a szervizre való felkészítés megrendelése
- CRM / ügyfélkapcsolati menedzsment alkalmazása
- tesztvezetés és szalonbemutató az ügyfeleink részére
- naprakészen követni az autóipari híreket, konkurencia ismeretét önállóan fejleszteni
- minőségi elvárásoknak való megfelelés (például ügyfélelégedettség és tesztvásárlás során szerzett tapasztalatokat a fejlődés érdekében kielemezni)
- Aktív részvétel a rendezvényeinken
- Vállalatirányítási rendszerünkben (K2D) való napi munkavégzés
- Importőri rendszerek ismerete
- Dokumentumok precíz és megbízható kezelése

Elvárások:

- Középfokú végzettség
- B kategóriás jogosítvány
- kiváló kommunikációs készség
- jó probléma megoldó képesség
- csapatban való gondolkodás
- precíz munkavégzés
- igényes, üzleties megjelenés
- felelősségtudat

Előny:

- Gépjármű értékesítésben szerzett tapasztalat

Amit kínálunk:

- Versenyképes jövedelem és teljesítményjutalék
- Céges autó
- Mobil telefon
- Azonnali munkakezdés
- Modern munkakörnyezet
- Szakmai oktatások, fejlődési lehetőség
- Stabil, megbízható pénzügyi háttér
- Fiatalos csapat

Jelentkezni a nissan@ferihegyauto.hu e-mail címre elküldött, fényképes, szakmai önéletrajz megküldésével lehet.